

# VALENTIN JALBĂ

valentinjalba@gmail.com

0720.89.53.70



## EXPERIENȚĂ PROFESIONALĂ

### • 2020-prezent: Managing Partner / Co-Fondator al Faircrate România

Întoarcerea în România a fost și momentul în care, alături de 2 prieteni, am fondat Faircrate: o agenție de publicitate pentru piața din țara noastră.

### • 2019-prezent: Membru al Comisiei Naționale de Cenzori a USR

Votat de către Congresul USR și obținând încrederea a peste 72% dintre delegați, am preluat un mandat de 2 ani în cel mai înalt for național de control al partidului Uniunea Salvați România. Responsabilitățile principale sunt controlul financiar preventiv, auditul intern și asigurarea că patrimoniul partidului este gestionat corespunzător.

### • 2018: Dezvoltare Antreprenorială Strategică, Ikano Bank (Suedia)

În cadrul Ikano Bank, una dintre principalele bănci ale Suediei, am livrat un proiect de dezvoltare antreprenorială internă, axat pe noi tehnologii digitale din domeniul financiar. De asemenea, am folosit această experiență pentru a analiza empiric organizația în scopul publicării unei lucrări academice (lucrare disponibilă public, bazată pe analiza modelelor de afaceri și facilitarea dezvoltării antreprenoriale interne).

### • 2015-2017: Product Modeler / Sisteme de digitalizare, Xylem Inc. (Suedia)

Xylem Inc. este cea mai mare companie industrială din domeniul tehnologiei fluidelor, la nivel global. Responsabilitatea principală a constat în digitalizarea tuturor sistemelor de vânzări, în armonie cu strategia de dezvoltare a companiei.

### • 2014-2018: Co-Fondator al Great Griffon Studios

O experiență antreprenorială în sfera digitală, acest proiect a implicat planificarea, crearea și distribuirea a 3 aplicații pentru iOS. Aplicațiile au avut succes în 121 de țări, fiind distribuite către aproape 70.000 de aparate mobile.

### • 2013-2015: Stagiatar, Associated British Foods plc. (Regatul Unit)

Reprezentând primul loc de muncă și prima experiență corporativă, fiind angajat direct de pe băncile facultății, această poziție mi-a oferit responsabilități în trei zone cruciale pentru companie, după cum urmează:

#### 1. Marketing

Execuție și management de campanii de marketing, atât digitale cât și fizice.

#### 2. Strategie și dezvoltare

Am fost responsabil cu identificarea zonelor de dezvoltare strategică pentru AB Agri, dezvoltând rapoarte cu recomandări pentru Comitetul Director.

#### 3. Dezvoltare antreprenorială

Pe baza recomandărilor către Comitetul Director, am fost implicat în etapele inițiale ale dezvoltării unei noi divizii ale companiei.

## EXPERIENȚĂ ACADEMICĂ

### • 2017-2018: Lund Universitet, Masterat, Antreprenariat Corporativ și Managementul Inovației (Suedia)

60 de credite ECTS | Arii de specialitate:

- Dezvoltare organizațională strategică
- Modele de afaceri în contextul schimbării mediului de afaceri
- Planificare și execuție de proiecte intra-organizaționale
- Managementul inovației

### • 2011-2012: Linköping Universitet, Bursă Erasmus (Suedia)

60 de credite ECTS | Arii de specialitate:

- Dezvoltare antreprenorială
- Afaceri internaționale
- Managementul proiectelor
- Leadership și cultură

### • 2009-2013: Coventry University, BA, Afaceri și Publicitate (Regatul Unit)

180 de credite ECTS | Arii de specialitate:

- Marketing
- Managementul afacerilor
- Managementul lanțurilor de distribuție
- Strategie corporativă
- Research în marketing
- Managementul marketingului

## CERTIFICĂRI PROFESIONALE

- Certificate of Proficiency in English | University of Cambridge (nivel C2)
- DELE Intermedio language certificate for Spanish | Instituto Cervantes (nivel B2)
- Certificare ECDL
- Certificare CISCO CCNA1, rețelistică pentru sisteme digitale

## APTITUDINI NOTABILE

- Crearea și prezentarea **de rapoarte pentru dezvoltare strategică**;
- Experiență și aptitudini în ceea ce privește **design-ul grafic digital** / interfețe grafice / UI-UX (Adobe Illustrator, Adobe Photoshop, Affinity Photo);
- Aptitudini în **zona resurselor umane**: experiență bazată pe interviuarea candidaților pentru admitere în cadrul organizațional.

## **PREMII ȘI ALTE ACTIVITĂȚI**

- **2018: Câștigător al European Innovation Academy (EIA), Lisabona 2018**

EIA este cel mai mare accelerator antreprenorial la nivel global. În sesiunea 2018 organizată în Lisabona, alături de alți 4 colegi din întreaga lume, am concurat împotriva a 500 de participanți pentru dezvoltarea și prezentarea celui mai competitiv model de afaceri. Propunerea echipei mele, în cadrul căreia am avut rolul de Business Development Officer, a câștigat titlul de Top Team.

- **2018: Co-autor al unei lucrări de masterat în domeniul dezvoltării antreprenoriale corporative (lucrare publicată)**

Studiul pe care l-am susținut a adus la lumină o nouă tipologie de inerție organizațională și a arătat cum pune stăpânire pe companii: un nou model care deservește drept bază pentru a evita acest fenomen în cadrul corporațiilor mari.

- **2011: Reprezentant al Coventry University la Zhejiang Gongshang University, China**

Parte dintr-un program de dezvoltare inter-regională, am fost ales pentru a reprezenta universitatea mea din Marea Britanie în China. Aici am fost responsabil cu informarea lianților chinezi asupra ultimelor dezvoltări din domeniul corporativ și antreprenorial din Europa, în cadrul unei colaborări pentru dezvoltarea relațiilor academice dintre cele 2 țări.